

**Finanzdienstleister – Manager Vertriebssteuerung (m/w), Frankfurt a.M.**

**+ Arbeitgeber, Ort**

langjährig erfolgreicher Finanzdienstleister, Schnittstelle zum Handel, zentral gelegen, gute Verkehrsanbindung

**+ Gehaltsrahmen, Benefits**

Festanstellung, Vollzeit, je nach Qualifizierung ca. T€ 80 p.a., ordentliche Sozialleistungen, eine hervorragende Perspektive des Unternehmens

**+ Sprachen, IT**

fließend Deutsch, sehr gutes Englisch, sehr gute IT-Anwender-Kenntnisse

**+ Sie sind ...**

engagiert, teamfähig, schnell, positiv, flexibel, nett

**+ die Aufgabe**

- verantwortlich für alle Vertriebsprozesse der Versicherungsprodukte
- Schnittstellenfunktion zwischen Vertrieb und Produktentwicklung
- Konzeption von Strategien, Maßnahmen operative Umsetzung
- Lösungen initiieren, schnelle Abstimmung mit Entscheidern
- inkl. Teilhabe an der Umsatz- und Ergebnisverantwortung

**+ Ihre Qualifikation**

- ein betriebs- bzw. versicherungswirtschaftliches Studium, oder ähnliches
- nachweisbare Erfolge im b2b2c-Vertrieb von Versicherungslösungen
- Projekterfahrung, Verkaufstechniken, Schulungen, Leitungsfunktion
- Sie wirken: präsentationsstark, durchsetzungsfähig, souverän
- Sie sind: kommunikativ, stressresistent, serviceorientiert

**+ ... wir bieten**

starke Führungsmannschaft, motiviertes Team, großes Wachstum

**+ nächster Schritt** (kurzes Ersttelefonat mit mir bzw. Email an mich):

- ✓ aktueller Lebenslauf, kurzes Anschreiben, Ihre Motivation, erste Fragen
- ✓ Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist, Sperrvermerke, Ihre tel. Erreichbarkeit

**Jan Hauke Krüger | Headhunter**

- Personal- und Unternehmensberatung -

+49 (0) 152 52 477 422

[mail@jan-hauke-krueger.de](mailto:mail@jan-hauke-krueger.de)

[www.jan-hauke-krueger.de](http://www.jan-hauke-krueger.de)